

販売現場

顧客の基本情報と分析要素で登録



- 住所
- 予算
- 職業
- 希望間取
- 購読新聞
- 本人年収
- 自己資金
- 家族数
- 優先項目
- 認知媒体

顧客との商談履歴を登録

顧客ID	商談日時	商談内容	担当者
001	2023/01/15	物件Aの問い合わせ	田中
002	2023/01/20	物件Bの視察	田中
003	2023/02/05	物件Cの契約	田中

検索



DMラベル
本社への報告
売主への報告
各種分析
...など

本社業務

契約管理

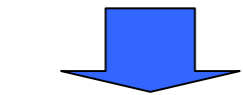
契約情報入



入金管理他は別途オプション

手付金請求書
諸費用案内 印刷

資金計算データ取り込み



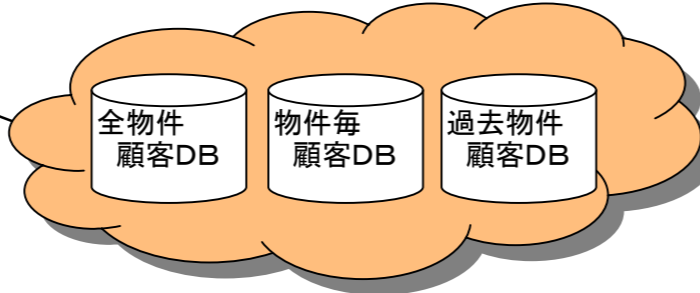
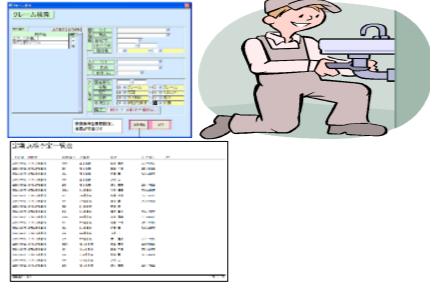
入居後版へデータ移行

入居者管理

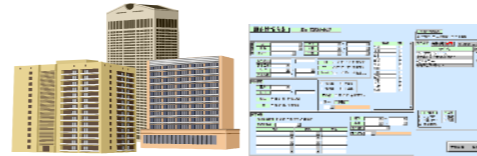
入居者の管理



定期点検・メンテナンス



営業進捗管理



物件毎営業状況

物件ID	営業状況	担当者
001	営業中	田中
002	完了	田中
003	待機	田中

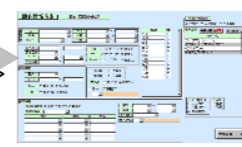
物件 * 統計データによる地図分析



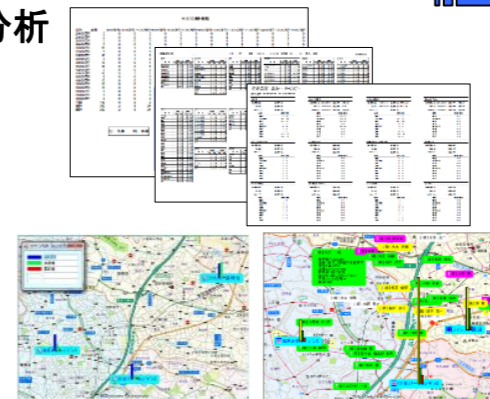
新規プロジェクト支援

過去販売実績データ
同一路線物件
近隣地区物件
同一価格帯物件

検索・集計



分析



新規プロジェクトDB
販売方針策定
(価格帯 コンセプト)

プレ営業